

MOKYMAI SEMINARAI KONSULTACIJOS



Kauno kolegijos
Verslo fakultetas

Verslo fakultete pastaraisiais metais parengta daugiau nei 10 naujų neformaliojo suaugusiųjų švietimo programų, skirtų įvairių sričių specialistų kompetencijų tobulinimui.

Organizuojant mokymus, vykdoma registracija ir renkama dalyvių grupė. Taip pat mokymo programos pritaikomos darbuotojų grupėms ir gali būti įgyvendinamos vidinių mokymų forma.

INDIVIDUALŪS MOKYMAI

Reikalinga tobulinti specifines kompetencijas? Nerandate Jūsų organizacijai tinkamos mokymo programos?

Siekdami atliepti individualius poreikius, galime koreguoti ar sukurti naują mokymo programą, atsižvelgiant į jūsų organizacijos situaciją.

KONSULTACIJOS

Reikalingos eksperto įžvalgos? Neturite laiko ar kitų išteklių mokymams?

Mokymo programų temomis gali būti vedamos konsultacijos (individualiai ar grupėje).

NEFORMALUSIS SUAUGUSIŲJŲ ŠVIETIMAS 2021

+370 37 32 40 70
verslocentras@go.kauko.lt

Dalyviams, pasiekusiems mokymo programoje nurodytus mokymo ir mokymosi rezultatus, išduodamas Kauno kolegijoje registruotas elektroninis pažymėjimas, patvirtinantis neformaliu būdu tobulintas mokymo programoje įvardintas kompetencijas.



PSICHOLOGINĖ GEROVĖ VERSLE: PALAIKYMAS IR STIPRINIMAS

Programa skirta privataus sektoriaus organizacijų darbuotojams, siekiantiems įgyti ir/ar gilinti žinias, susijusias su psichologine gerove, jos palaikymu ir stiprinimu darbe.

STRESO IR PROFESINIO PERVERGIMO VALDYMAS

Tikslas - suteikti gebėjimų efektyviai valdyti stresą. Nevaldomas stresas didina susirgimų riziką, mažina pasitenkinimą darbu ir neigiamai veikia darbuotojų efektyvumą.

LINKEDIN ABC. PROFILIO KŪRIMO IR GALIMYBIŲ PANAUDOJIMO DIRBTUVĖS

Šios programos metu dalyviams bus pristatytos socialinio tinklo „LinkedIn“ galimybės. Mokymų dalyviai išmoks sukurti patrauklius asmeninius profilius - virtualius CV, sužinos, kaip užpildyti konkrečias profilio sritis ir efektyviai bendrauti su savo turimais kontaktais.

LINKEDIN VERSLIEMS (PAŽENGUSIŲJŲ LYGIS)

Tikslas – supažindinti su LinkedIn galimybėmis darbo ir verslo srityse (efektyvi viešinimo žinutė, jos tematikų ištyrimas).

KOMUNIKACIJA SU KLIENTAIS. IŠŠŪKIAI IR GALIMYBĖS KRIZĖS METU

Tikslas – suteikti komunikacijos bei informacijos planavimo, valdymo ir palaikymo įgūdžių bei žinių, siekiant užtikrinti veiksmingą organizacijos komunikaciją su klientais.

EFEKTYVI IŠORĖS KOMUNIKACIJA

Tikslas – pristatyti efektyvios išorės komunikacijos strategijų ir metodų taikymo galimybes organizacijose, siekiant padidinti veiklos procesų efektyvumą bei suteikti reikiamų žinių ir įgūdžių šiam tikslui pasiekti.

E-MARKETINGO PRIEMONĖS: GOOGLE ADS

Tikslas - supažindinti su elektroninio verslo principais, internetiniu marketingu, verslo organizavimo elektroninėje erdvėje technologijomis, išmokyti praktiškai naudoti Google Ads kaip skaitmeninės rinkodaros įrankį įmonių produktų/paslaugų reklamai elektroninėje erdvėje, supažindinti su reklamos socialiniuose tinkluose galimybėmis.

VEIKLOS EFEKTYVUMO DIDINIMAS PASLAUGŲ ORGANIZACIJOSE

Tikslas - suteikti kokybės vadybos metodų taikymo paslaugų organizacijose, siekiant padidinti veiklos procesų efektyvumą, žinių ir įgūdžių.

SĖKMINGAS PARDAVIMŲ VADYBININKAS: ASMENYBĖS ĮTAKA REZULTATAMS

Tikslas – suteikti žinias, būtinas sėkmingam pardavimų vadybininko darbo procesui išskiriant asmens įtaką rezultatams.

TAIKINAMOJO TARPININKAVIMO KURSAS: TEORIJA IR PRAKTIKA

Tikslas - suteikti žinių ir įgūdžių, reikalingų tinkamai pasirengti kvalifaciniam mediatoriaus egzaminui ir savarankiškai pradėti vykdyti mediatoriaus praktinę veiklą.

FINANSINĖ ĮMONĖS VEIKLOS ANALIZĖ

Tikslas - suteikti dalyviams naujų žinių ir įgūdžių apie finansinės veiklos analizės ir įvertinimo metodus ir būdus, padedančius efektyviai tobulinti vadovavimo veiklą.

BUHALTERINĖ APSKAITA: PAGRINDAI IR GILINAMOSIOS PRAKTINĖS STUDIJOS

Pirmosios dalies tikslas - įsisavinti pagrindinius buhalterinės apskaitos principus ir taisykles bei pasiekti bazinį buhalterinės apskaitos žinių lygį; antrosios dalies tikslas - suteikti aukštesnio lygio buhalterinės apskaitos žinias, leidžiančias suvokti skirtingų įmonės turto, nuosavybės, įsipareigojimų, tam tikrų įmonės veiklos formų apskaitos specifiką, ugdančias gebėjimą analizuoti, vertinti finansinės informacijos įtaką įmonės finansiniams rezultatams.

ESPORTO TAIKYMAS UGDYMO PROCESU

Tikslas - pristatyti aktualią mokslinę ir praktinę informaciją apie esporto pritaikymą mokymo įstaigose bei jo palaikymą ir stiprinimą, siekiant tobulinti mokinių minkštuosius įgūdžius, reikalingus efektyviam mokymuisi, verslumui ir kūrybiškumui ugdyti.